Праект «Моя зарплата»: продавец одежды о долгах, заработке и питании
с. 6

Епархия и краеведы приглашают на лекции «Познай свой город»
с. 7

Слуцкі баяніст стаў чэмпіёнам свету па ігры на баяне
с. 28

Штотыднёвая рэгіянальная газета • Навіны са Слуцка, Салігорска, Капыля, Старых Дарог і Любані

інфа-Кур'ер

№ 42 (820)
Чацвер
20 кастрычніка
2016 года



Заснавана ў красавіку 2001 года Выдавец ПУП «Інфа-Кур'ер» www.kurjer.info E-mail: info@kurjer.info Кошт свабодны



с. 10

Призвание: как случчанин стал известным в Европе и России бизнес-тренером

Миссия «купить квартиру» выполнима. Если есть деньги...



«Кур'ер» проконсультировался со специалистами рынка недвижимости, банковской сферы и подобрал пять возможных на сегодняшний день вариантов решения жилищного вопроса в 2016–2017 годах.

Подробнее читайте на с. 8-9

Фото: Анастасия Орловская

Цэны і тарыфы на 1.10.2016 г. (у рублях)

Электраэнергія (1кВт)



а) дамы без эл.пліт
- да 150 кВт 0,1188
- да 300 кВт 0,1544
- звыш 300 кВт 0,1900



б) дамы з эл.плітамі
- да 250 кВт 0,1009
- да 400 кВт 0,1312
- звыш 400 кВт 0,1900



в) дамы без эл.пліт, гар.вады і прыр.газу
- да 300 кВт 0,1188
- звыш 300 кВт 0,1544



Водазабеспячэнне (1м³)
- з лічыльнікам 0,2790
- да 140 л/1 чал.
- звыш 140 л/1 чал. 0,83



Вопрос юристу

Коммерческие презентации товаров: что говорит закон

? Сейчас некоторые фирмы проводят презентации-продажи своих товаров, зазывая туда людей под видом, например, мероприятий по здоровому образу жизни или по кулинарии, а потом начинают навязывать свои товары. Насколько всё это законно?

Жанна, г.Слуцк

! Если целью организованного мероприятия является продажа товара, то деятельность продавца должна соответствовать требованиям законодательства о рекламе и о торговле по образцам.

В частности, по Закону «О рекламе» реклама не должна содержать указание на лечебные свойства объекта рекламирования, за исключением рекламы лекарственных средств, методов оказания медицинской помощи, работ и услуг, составляющих медицинскую деятельность, изделий медицинского назначения и медицинской техники; запрещается реклама методов оказания медицинской помощи, не разрешённых к применению Министерством здравоохранения Республики Беларусь.

Реклама биологически активных добавок к пище допускается только при наличии у рекламодателя согласования Министерства здравоохранения Республики Беларусь. Реклама биологически активных добавок к пище должна содержать: указание на то, что данная информация носит рекламный характер; наименование биологически активной добавки к пище; информацию о том, что объект рекламирования является биологически активной добавкой к пище, не является лекарственным средством, не предназначен для лечения заболеваний.

Правила продажи товаров при осуществлении розничной торговли по образцам запрещают продажу по образцам без (вне) торгового объекта: ювелирных и других бытовых изделий, сусального золота и сусального серебра, драгоценных камней; пиротехнических изделий; лекарственных средств; биологически активных добавок к пище; специализированной пищевой продукции для питания спортсменов; ветеринарных средств; оружия и патронов к нему; алкогольных напитков; семян мака; табачных изделий.

Продавец обязан своевременно в доступной форме довести до сведения покупателя необходимую и достоверную информацию о товарах и об их изготовителях, обеспечивающую возможность правильного выбора товаров.

Таким образом, если при различных формах продажи товаров установленные законодательством требования не нарушаются, то, на мой взгляд, способ и форму продажи продавец вправе выбрать сам.

Павел Сапелко, юрист

Если у вас есть вопросы, находящиеся в компетенции юристов, присылайте их на почту «ІК»: info@kurjer.info





НЕ ПО СИЛАМ. Со слов многих владельцев садов, в особенности пенсионного возраста, процесс сдачи яблок очень затруднителен. *Фото: Алесь Достанко*

Почему в садах пропадает урожай яблок

В своём письме в редакцию случчанин, подписавшийся как С.Мерный, затронул проблему формирования закупочных цен на яблоки. По мнению читателя, из-за того, что они низкие, заметная часть урожая яблок просто сгнивает в садах.

«Текущий 2016 год выдался для Беларуси на редкость урожайным на яблоки, — написал автор. — Этому факту в начале лета радовались все: и переработчики, и заготовители, и владельцы яблочных садов. Последние, как оказалось, напрасно. И всё из-за уровня закупочных цен».

Много или мало

В июле Белкоопсоюз объявил закупочную цену на яблоки от населения — 7 копеек за 1 кг. Это, считает случчанин, очень мало.

«Закупочные цены на яблоки у наших соседей из России — до 30 копеек за 1 кг в пересчёте на нашу валюту. В Польше яблоки для промпереработки закупают по 5 евроцентов (11 копеек за 1 кг в пересчёте на нашу валюту), — подсчитал С.Мерный. — На этом фоне закупочная цена от Белкоопсоюза просто издевательская.

Что же сегодня можно купить на 7 копеек? Да, пожалуй, ничего, кроме коробка спичек.

А за закупочную цену на яблоки, предназначенные для промпереработки, во времена СССР (было 10 копеек за 1 кг) можно было купить, к примеру, полбуханки хлеба или стакан того же яблочного сока. Значит, и в настоящее время закупочная цена на яблоки должна хоть приблизительно равняться сегодняшней цене стакана яблочного сока.

Простой арифметический расчёт: в торговой сети "Евроторг" 1 л яблочного сока реализуется по розничной цене 1 рубль 80 копеек, то есть стакан сока стоит 36 копеек! Сравним полученное значение с закупочной ценой на яблоки — диспаритет составляет более чем в 5 раз!

Хочется думать, что недавно созданный указом президента новый орган госуправления МАРТ во всём этом разберётся и даст ответ на вопрос: не стоит ли за этой неприглядной историей с закупочными ценами элементарный ценовой сговор предприятий-переработчиков?

А яблоки гниют

Тем временем яблоки в садах просто пропадают. Со слов многих владельцев садов, в особенности пенсионного возраста, собирать яблоки в мешки, доставлять к месту приёмки, укладывать мешки на весы и затем высыпать яблоки из мешков в кузов транспортного средства приёмщика очень затруднительно и затратно, а поэтому невыгодно. Неудивительно, что при таком раскладе многие сельхозпредприятия и владельцы личных садов стали избавляться от яблонь старых посадок и особенно часто от яблонь, особо ценимых переработчиками (антоновка обыкновенная). С такими темпами лет через 5–10 данный сорт у нас просто выродится.

Тем временем заготовители и переработчики рапортуют об успехах. А сколько могли бы выпустить дополнительно соков, джемов, варенья, мармелада, сколько мог бы получить дополнительных поступлений госбюджет, если бы перед началом заготовительного сезона в Беларуси была установлена оптимальная взвешенная закупочная цена на яблоки».

Отдел писем

Комментарии в тему с сайта kurjer.info

СиМ

На закате Союза тоже были разные закупочные цены в зависимости от урожая. Помню, местные мужики сдавали яблоки и шли в магазин. В урожайный год на бутылку нужно было сдать в среднем два мешка яблок, а в неурожайный — за мешок сданных яблок можно было взять аж две бутылки.

В неурожайные годы даже были «яблочные войны» между заготовителями. Местные закупщики от консервного и рачковичского заводов, используя милицию в лице участкового, устраивали кордоны на въезде в деревню, чтобы не пропускать машины из других районов и областей. Но местные жители сами начинали бузить против такого произвола, так как сдавать «варягам» было выгоднее из-за их более высоких закупочных цен. Кстати, закупочные цены постепенно увеличивались к концу сезона. Нынешняя цена 7 копеек, конечно, низковата. В пересчёте на мешок яблок (в среднем около 30 кг) это 2 рубля 10 копеек, то есть в переводе на ту же «жидкую валюту» — три мешка за «пузырь».

Генадзь

Сады эти больше похожи на лес — ни обработок, ни обрезок. Это не сад в современном понимании. Ну собрали опад из-под яблонь и сдали. Невыгодно? Я согласен. А кто-то нет.

Дополнительную продукцию? А автор уже знает, куда её сбыть? Молоко на границе с Россией забирали российские скупщики. Запретили. Люди сами начали везти молоко в Россию. Выставили посты. Начали партизанскими тропами, на лодках... Почему? Потому что там платили в два раза больше. Ежели посчитать, во что обходится молоко колхозам с учётом всех субсидий, льгот, лизингов, кредитов, поддержек и т.д., а потом сравнить с тем, сколько платят хозяевам личных подворий, тоже, уверен, результат будет не в пользу последних. Просто автор, я так понял, коровку не держит».

Каналізацыя (1 м³)
▪ з лічыльнікам 0,1863
да 140 л/1 чал.
▪ звыш 140 л/1 чал. 0,69

Газ Прыродны
1. па лічыльніку (1м³)
ацяпляльныя прыборы:
зіма 0,0776 лета 0,2842
2. без ліч-ка (з 1 чал)
а) газавая пліта 2,26
б) газавыя пліта і калонка 6,51

Звадкаваны
3. па лічыльніку (1м³) 1,2
4. без ліч-ка (з 1 чал)
▪ газавая пліта 2,26
Газавы балон (21 кг) 11,31

▪ па горадзе і раёне 0,0075
▪ міжгароднія 0,013
▪ абанплата 2,7
▪ выхад на сот.аперат. 0,05

Больше половины доходов — на еду

Рацион белорусов более чем на 80% состоит из отечественных продуктов. Эту цифру озвучили в Белстате. Там также подсчитали, что в прошлом году на каждого жителя страны пришлось по 170 килограммов картофеля, по 254 литра молока и 288 яиц.



Кроме этого, в годовой рацион вошли по 89 кг мяса, по 145 кг овощей и по 79 кг фруктов.

Почти всё, что мы едим (81,1%), — отечественного производства. Белорусы не ищут на прилавках импортной альтернативы нашему мясу (в рознице продано 99,7% белорусского от общего товарооборота), сахару (99%), сливочному маслу (99,3%), муке (93,8) и, конечно, картофелю (94,2%).

Фрукты (90,5%), растительное масло (79,7%) и рыба (78,3%) у нас преимущественно заграничные.

На покупку продуктов белорусы тратят больше половины своих доходов.

Белстат относит нашу страну «к странам с самодостаточным производством сельскохозяйственной продукции». Это значит, что производим мы больше, чем сами можем съесть. По многим показателям Беларусь лидирует в СНГ. Например, в прошлом году на душу населения у нас пришлось по 632 кг картофеля, по 121 кг мяса, по 743 л молока и по 402 яйца. И динамика из года в год положительная.

Что не едим сами — продаём. За прошлый год на экспорте продовольствия Беларусь заработала почти 3,6 миллиарда долларов, за восемь месяцев этого года — уже более 2,2 миллиарда.

Белорусские продукты продаются в 64 странах мира. Но, по данным Белстата, прослеживается сильная зависимость от России и от того, будет она покупать наше молоко или нет.

Старые Дороги

ОБНАРУЖЕНЫ ОСТАНКИ ВОИНОВ. Плановые работы на местах боёв, которые шли во время Великой Отечественной войны в районе деревни Залужье, завершил 52-й поисковый батальон войсковой части 28443.

«Местные жители сообщили о факте захоронения в лесу погибших воинов, но точное место указать не смогли. В результате поисковых мероприятий могила была обнаружена. В ней находились останки четверых бойцов, — рассказали поисковики. — На экспертизу направлены пряжки ремней, перочинный ножик и советские монеты. Есть в захоронении и особо ценная находка — солдатский медальон. Если его содержимое уцелело, возможно, мы узнаем и имя одного из павших».

Любань

ГОРИЗОНТЫ ШКОЛЫ РАСШИРЯЮТСЯ. За два года Любанская детская школа искусств пополнилась дюжиной молодых специалистов.

Это позволило открыть новые классы музыкальных инструментов. Например, в прошлом учебном году с прибытием Игнатия Котова на духовом отделении был открыт класс кларнета.

В современно оборудованной студии звукозаписи начал работу Александр Ягур (аранжировка, компьютерная музыка).

В новом учебном году музыкальные горизонты школы расширились ещё больше.

С приездом Елизаветы Маценко был открыт класс скрипки, Антонины Сычик — класс ударных инструментов.

Солигорск

ДОЛГИ ПО КОММУНАЛКЕ РАСТУТ. По состоянию на 1 сентября задолженность солигорчан за жилищно-коммунальные услуги, оказываемые ЖКХ «Комплекс», составила 66 тысяч 700 белорусских (деноминированных) рублей. Задолженность по сравнению с 1 января возросла на 45%. Из всего количества лицевых счетов, а это порядка 46 200, задолженность имеется по 1606.

Всех должников можно условно разделить на несколько категорий. Порядка 44% — это регулярные неплательщики, у которых задолженность свыше года и более. Вторая категория — 14% — не оплачивает жировки до трёх месяцев. Остальные — более 3-х месяцев, но срок пока не превышает года.

Копыль

В БОРЬБЕ ЗА СЕМЬЮ. В отделе ЗАГС Копыльского райисполкома проводятся не только регистрации брака, но и делают всё возможное для того, чтобы укрепить недавно созданные семьи.

На базе отдела ЗАГС планируется проводить тренинговые (групповые) занятия, а также индивидуальные консультации правового, медицинского и психологического характера с целью профилактики стабильности в молодых семьях.

К участию в занятиях приглашаются лица, подавшие заявления на регистрацию брака, супруги, находящиеся первый год в браке, и другие желающие.

Консультации и занятия проводятся на бесплатной основе.

Обзор прессы подготовлен по материалам newsstd.by, kopyl.by, lluban.by, belta.by, shahter.by, tut.by

Цитата недели

Елена Перминова,
директор Департамента по туризму Минспорта и туризма

«Хвалят нас, какие мы молодцы, что наконец-то помогаем нормальным усадьбам отбиться от тех, которые устроили страшную жизнь для всего местного населения из-за постоянных корпоративов, дружеских посиделок, а по выходным — свадеб, петард. Едут на агроусадьбы попить водки, извините за грубость. Сколько можно массового загула!»

Новости страны одним абзацем

ПОВЫСЯТ ПЕНСИИ. Трудовые пенсии будут повышены в среднем на 5%. Их пенсионеры начнут получать с 1 декабря.

Сейчас средний размер пенсии по возрасту в Беларуси составляет 291,43 рубля. Выходит, в декабре пенсионеры получат на 14,6 рубля больше, чем в ноябре.

При этом размер повышения пенсии у каждого пенсионера будет зависеть от индивидуальных параметров стажа работы и величины заработка до обращения за пенсией.

УСЫНОВЛЯЮТ БЕЛОРУСЫ И ИТАЛЬЯНЦЫ. Белорусские семьи усыновили в текущем году 425 детей-сирот, итальянские семьи — 19.

«Приоритет отдаётся отечественному усыновлению, — отметила на пресс-конференции **Наталья Поспелова**, *директор Национального центра усыновления Министерства образования*. — В текущем году могут обрести родителей в Италии около 50 белорусских детей — в настоящее время идёт процедура рассмотрения соответствующих документов».

ТЕНДЕНЦИИ РОЖДАЕМОСТИ. Несмотря на процесс снижения численности женщин репродуктивного возраста, в прошлом году родилось 119 тыс. детей — это самый высокий показатель за всю историю суверенной Беларуси. Увеличивается не только количество рождённых детей, но и состав семей — 57,2% новорождённых являются вторыми и последующими детьми в своих семьях.

На 1 июля текущего года в органах по труду, занятости и социальной защите на учёте состояли 83 тыс. многодетных семей — почти 7% от общей численности семей с детьми. Для сравнения: по данным переписи населения 2009 года, таких семей насчитывалось 62,5 тыс.

В БЕЛАРУСИ БУДЕТ ДЕНЬ ОТЦА. В Беларуси рассмотрят целесообразность установления государственного праздника День отца. Рассмотрение целесообразности установления такого праздника предусмотрено проектом Национального плана действий по обеспечению гендерного равенства Республики Беларусь на 2016–2020 годы. Этот план имеет ключевое значение для выполнения международных обязательств Республики Беларусь в сфере обеспечения равных прав и возможностей мужчин и женщин.



Школа № 6 отпраздновала юбилей

Её поздравили выпускники прошлых лет. В их числе артисты, певцы, чиновники

Виктория Капская
vika@kurjer.info

Объятиями и слезами радости педагоги СШ № 6 встречали своих гостей на юбилее школы в Слуцком ГДК в субботу, 15 октября.

Вспоминая школьные годы, обнимая тех, кто помогал делать первые шаги во взрослую жизнь, радуясь долгожданной встрече и роняя слёзы по тем, кого с нами больше нет, мы, выпускники, возвращались в беззаботное детство и юность.

За три часа концертной программы весь зал стал единой семьёй. Зрителей — взрослых и детей, чиновников и рабочих, мужчин и женщин — на этой встрече объединила родная школа № 6. В этот вечер выслушали всех: учащихся, родителей, педагогов, ветеранов труда, выпускников и руководство города.

Поздравить родную школу с 50-летием приехали и её знаменитые выпускники. Это и Александр Заборовский, первый заместитель министра экономики Республики Беларусь, и Евгений Слуцкий, победитель телепроекта «Академия талантов» на ОНТ, и Ян Маерс, участник российского шоу «Голос» (интервью с Яном читайте в следующем номере).

«Низкий поклон вам, дорогие учителя!» — говорили все учащиеся и выпускники. Говорю это и кланяюсь я, ваша выпускница 2013 года.


Ян Маерс


Александр Заборовский


Евгений Слуцкий


Больше фото смотрите на сайте газеты «Кур'ер»
kurjer.info

167 единый номер бытовых услуг

На базе районных комбинатов бытового обслуживания Минской области организованы диспетчерские пункты по приёму заказов от населения на бытовые услуги и выделен единый короткий трёхзначный номер — 167.

Позвонив по телефонному номеру 167, можно проконсультироваться о возможности оказания бытовой услуги на территории района, например, кто предоставляет ритуальные услуги или где можно отремонтировать бытовую технику. *Отдел новостей*

Случчанки будут рожать в Солигорске и Старых Дорогах

Слуцкий роддом закроется на 10 дней на плановую мойку и дезинфекцию.

Об этом корреспонденту «ІК» сообщил **Алексей Валетко**, *заведующий Слуцким роддомом.*

В период с 19 по 28 октября роженицы будут обслуживаться в солигорском и стародорожском роддомах. Как сообщал «Кур`ер» ранее, подобные профилактические мероприятия проводятся ежегодно и необходимы для защиты новорождённых и их матерей от всевозможных инфекций. *Виктория Капская*

Отменят два маршрута дизель-поездов

В связи со снижением пассажирского потока с 31 октября отменяются поезда:

№ 6526 Слуцк — Осиповичи, отправление из Слуцка в 17.25, прибытие в Осиповичи в 19.47;

№ 6525 Осиповичи — Слуцк, отправление из Осиповичей в 12.07, прибытие в Слуцк в 14.29.

Поезда не будут курсировать по понедельникам, вторникам, средам и четвергам, а в пятницу, субботу и воскресенье будут следовать без изменений. Об этом «ІК» сообщили на ж/д станции Слуцк. *Отдел новостей*



СПАСАЮТ ЖИЗНИ. Каждый месяц в ангиографическом кабинете Солигорской ЦРБ проводят около 40 манипуляций на сердце и его сосудах. *Фото: Александр Янукович*

В Солигорске снизилась смертность от инфарктов

В Солигорской ЦРБ ежегодно регистрируют в среднем 400 инфарктов миокарда. До недавнего времени 6–7% случаев заканчивались летально. Сейчас врачи регистрируют около 2,5% смертельных случаев в результате инфаркта миокарда.

Положительной динамики удалось добиться с появлением в Солигорской больнице ангиографа, позволившего применять совершенно другие методики лечения больных. Сейчас врачи имеют возможность в кратчайшие сроки восстановить кровоток в закупоренной тромбом артерии и предупредить гибель участка миокарда. Каждый месяц в ангиографическом кабинете проводят около 40 манипуляций, в основном это стентирование сосудов сердца.

Порядка 97% людей трудоспособного возраста, перенёсших инфаркт миокарда, возвращаются к труду.

Вместе с тем болезни системы кровообращения — это проблемы, связанные с сердцем, инфаркты, инсульты — стабильно занимают первое место среди причин смертности населения района. На их долю приходится 59% смертей.

Главным фактором в профилактике болезней системы кровообращения и их катастрофических последствий врачи называют диспансеризацию и ответственное отношение населения к своему здоровью. Те, кто уже заполучил гипертонию, должны постоянно контролировать артериальное давление и принимать назначенные врачом препараты. Давление 170–180 мм рт.ст. не может быть рабочим. Важно также следить за уровнем сахара в крови и соблюдать умеренность в еде, советуют медики.

Александра Петрова

После укусов животных в больницу обратились более 170 человек

За 9 месяцев на Случчине случаев бешенства не было. Однако неблагоприятная ситуация по этому заболеванию в Стародорожском и Солигорском районах не исключает возможность заноса инфекции и на территорию Слуцка.

Как сообщила «ІК» **Марина Басолыго**, *врач-эпидемиолог Слуцкого зонального ЦГиЭ*, в этом году в лечебные учреждения района за помощью после контактов с животными обратились 178 человек, из которых каждый третий — это ребёнок или подросток. Также остаётся высоким количество лиц, пострадавших от укусов безнадзорных животных (30% от обратившихся).

За 9 месяцев 2015 года в Слуцком районе зарегистрировано три случая лабораторно подтверждённого бешенства у лис, в 2014-м — один случай у домашней собаки.

Анастасия Орловская

Если вас укусило животное

После укуса, оцарапывания, ослюнения слизистых оболочек и повреждённых кожных покровов, нанесённых даже здоровым на внешний вид животным, необходимо:



тщательно промыть раневую поверхность не менее 15 минут струёй воды с мылом, обработать края раны 5% настойкой йода



наложить стерильную повязку и немедленно обратиться в медучреждение

Врач (хирург или травматолог) оценит риск возможного заражения вирусом бешенства и назначит при необходимости прививочный курс.

СПРОС. На ярмарке самым востребованным товаром была живая рыба. *Фото: Владимир Амельченя*

Что за ярмарка без говядины

В Солигорске 16–17 октября прошла очередная ярмарка. Её отличием от предыдущих стало отсутствие говядины на прилавках мясных рядов. Своё недовольство солигорчане поспешили высказать корреспонденту «ІК».

«Привезли телятину из Сковшина. Распродали её за час — и всё. Отстояли в очереди и идём домой ни с чем», — пожаловались люди.

Действительно, в эти дни торговать говядиной решилось только ОАО «Сковшин». Телятину продавали по 10 рублей, обрезные кости — по 1 рублю. Всё распродали к 10 часам утра, то есть в самый разгар ярмарки.

Сами же продавцы сельхозпредприятия рассказали, что телятину «привезли, чтобы окупить бензин и солярку».

Других же товаров на ярмарке было хоть отбавляй. Наиболее востребованной оказалась живая рыба.

Владимир Амельченя

Прихожане из Лучников подарили храму святыни

Прихожане из деревни Лучники подарили храму святителя Николая Чудотворца икону Амвросия Оптинского и ковчег с частицей от гроба, в котором был погребён святой.



СВЯТЫНИ. Икона и ковчег, подаренные храму. *Фото: Сергей Станкевич*

Об этом корреспонденту «ІК» сообщил протоиерей **Михаил Вейго**, *настоятель Свято-Николаевского храма.*

Святыни люди привезли из поездки в Введенскую Оптину пустынь — ставропигиальный мужской монастырь Русской православной церкви, расположенный недалеко от города Козельска Калужской области (Россия).

«В предстоящее воскресенье в память Амвросия Оптинского пройдёт богослужение. Начало в 8.30. Во время него люди смогут приложиться к ковчегу с частицей от гроба», — говорит отец Михаил.

Амвросий Оптинский (в миру Александр Михайлович Гренков; 23 ноября (5 декабря) 1812 — 10 (22) октября 1891) — священнослужитель Русской православной церкви, иеромонах. Прославлен в лике святых 6 июня 1988 года на Поместном соборе Русской православной церкви; почитался при жизни как старец.

Виктория Капская

Родители детей-инвалидов будут с пособием

Родители, которые воспитывают детей-инвалидов до 18 лет, смогут получать пособие даже в том случае, если они будут работать на условиях неполной занятости.

Такую норму, как сообщает БелТА, заложили в проект Закона «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей».

Этот документ сейчас рассматривается в Палате представителей. Скорее всего, он вступит в силу уже в 2017 году.

Сейчас право на такое пособие имеют неработающие и не получающие пенсии мать, отец, усыновитель (удочеритель), опекун, попечитель или другое лицо, фактически осуществляющее уход за ребёнком-инвалидом. Кроме того, пособие по уходу за ребёнком-инвалидом в возрасте до 18 лет имеют также мать, отец, усыновитель (удочеритель), опекун, попечитель, находящиеся в отпуске по уходу за ребёнком до достижения им возраста трёх лет.

Предполагается, что после вступления изменений в силу родители детей-инвалидов сохранят право на пособие при выходе на работу не более чем на 0,5 ставки или при работе на дому.

Сейчас пособие составляет 100% бюджета прожиточного минимума (до 1 ноября — 175 рублей 50 копеек) и выплачивается ежемесячно. Его размер не зависит от степени утраты здоровья. Однако изменения в законодательство предусматривают, что в случае если ребёнку-инвалиду установлена третья или четвёртая степень утраты здоровья, то пособие будет составлять 120% от БПМ (чуть больше 210 рублей).

Отдел новостей

Прямая линия

В четверг, 20 октября, с 11 до 12 часов прямую линию на тему «Порядок и условия оказания услуги «временный приют» для лиц, пострадавших от домашнего насилия» проводит Слуцкий территориальный центр соцобслуживания населения. Телефон: 2 81 22.

Буду экономить на одежде, но от мяса не откажусь

Анастасия Орловская
nastya@kurjer.info

В рамках проекта «Моя зарплата» случчанка Валентина, продавец одежды в торговом центре, рассказала, как живёт на 450 рублей в месяц. Также она обратила внимание, что часть её доходов «забирают» посетители, которые воруют товар.



200 рублей Питание

100 рублей Коммунальные, мобильная связь, интернет

125 рублей Личные расходы (одежда, косметика, развлечения)

25 рублей Погашение недостачи в магазине (на протяжении 6 месяцев)



Валентина устроилась на работу в торговый центр совсем недавно — около трёх месяцев назад. Она уже успела получить заработную плату в размере 450 рублей.

«Сегодня это нормальные деньги, ведь некоторые мои знакомые получают гораздо меньше, — рассуждает участница проекта. — Деньги трачу на себя: мужа и детей пока нет».

Буду платить недостачу

Работает Валентина по «скользящему» графику. Смена может приходиться на праздничные и выходные дни. «Недавно у нас был переучёт, во время которого выяснилось, что в магазине не хватает товара на солидную сумму. Недостачу разделили на весь персонал. Получилось примерно по 500 рублей на каждого человека! Но мне, можно сказать, повезло. Так как работаю пару месяцев, сумма моего «долга» составила 150 рублей. Но жалко этих денег».

По словам собеседницы, деньги в счёт долга у неё будут высчитывать с каждой зарплаты на протяжении полугода.

«Если такая недостача будет после следующего переучёта, буду думать о смене работы, — говорит она. — Также с коллегами мы обратились к начальству с просьбой установить в торговом зале камеры видеонаблюдения».

Люблю обедать в ресторане

На данный момент Валентина живёт вместе с родителями. В свободное время случчанка ходит со своим молодым человеком в кафе или кинотеатр. На развлечения денег уходит немного: досуг обычно финансирует молодой человек.

«У меня, как у многих белорусов, 50% зарплаты уходит на питание, 30% — на оплату коммуналки, мобильной связи и интернета. На оставшиеся 20% могу купить что-то из одежды, обуви или бижутерии. Откладывать деньги в копилку не люблю и делаю это крайне редко», — поясняет собеседница.

Дома Валентина готовит редко и понемногу. Во время обеденного перерыва предпочитает ходить в ресторан.

«Неподалёку от нашего торгового центра есть ресторан, где можно пообедать всего за 2,5–3 рубля. На эти деньги могу взять полноценный комплекс: суп, котлету, гарнир и салат».

После окончания рабочего дня Валентина обычно отправляется в магазин за продуктами. Она не любит покупать одновременно большое количество еды.

«Могу купить 200 граммов салата и две сосиски. Но чаще покупаю свежее мясо или полуфабрикаты из него. Для меня мясо — всему голова!» — отмечает случчанка.

Также, по словам Валентины, она неэкономный человек: «Если хочу что-то купить, стараюсь себе не отказывать. Иногда могу сэкономить на одежде, но питаться буду качественной пищей и от мяса не откажусь».

В столице жизнь дешевле

Во время беседы Валентина вспоминает, как два года назад работала и снимала с подругой квартиру в Минске.

«Когда вернулась в Слуцк, поняла, что в нашем городе жить дороже. В Минске более доступные продукты: их можно покупать во время акций, скидок. Меньше в столице нужно платить и за развлечения.

Выходные можно провести бесплатно на каком-нибудь фесте. Поэтому советую жителям нашего региона следить в интернете за столичными афишами и скидками. Я, например, так делаю уже давно», — рассказывает собеседница.

Есть у Валентины планы на будущее. Она мечтает открыть собственный бизнес в Слуцке. «Хочу заниматься тем, чего в нашем городе пока нет. Тогда у моего бизнеса не будет конкурентов, и я смогу заработать хорошие деньги», — предполагает девушка.

Рецепт от Валентины

Отбивная из свинины

Ингредиенты: свиная вырезка – 500 г; мука пшеничная – 3 ст. л.; яйца куриные – 2 шт.; растительное масло для жарки; перец молотый, соль, чеснок по вкусу.

1. Мясо нарезаем порционными кусочками примерно 1,5 см толщиной.
2. Отбиваем каждый кусочек. Мясо можно накрыть плёнкой, чтобы не летели брызги. Солим, перчим и посыпаем измельчённым чесноком.
3. Взбиваем яйца (можно их слегка посолить). Обваливаем кусочек мяса в муке, затем – в яйце. Обжариваем до готовности.



ИНТЕРЕС К ИСТОРИИ. Судя по наблюдавшемуся ажиотажу на фотовыставке «История Слуцка в фотографиях», которую презентовал «Кур'ер» на День города, у случчан есть интерес к истории. Можно надеяться, что курс лекций «Познай свой город» также будет пользоваться спросом у горожан.

Фото: Алесь Достанко

Епархия и краеведы приглашают «Познать свой город»

Отдел по делам молодёжи Слуцкой епархии и краеведы Слуцка совместно с газетой «Інфа-Кур'ер» для всех интересующихся историей и краеведением организовали курс публичных лекций по истории города Слуцка «Познай свой город».

Цикл посвящён истории города Слуцка, известным историческим личностям, памятникам культурного наследия, храмам и монастырям.

Первая лекция под названием «Слуцк в октябре 1917-го: события и портреты» была организована в Слуцком епархиальном управлении в среду, 19 октября.

Всего в рамках курса пройдёт 16 лекций по трём направлениям: «Иконопись и храмовое строительство Случчины», «Слуцк в советский период», «Пешие прогулки и исторические встречи».

Все лекции будут проходить еженедельно по средам в 19.00 в Слуцком епархиальном управлении по адресу: г. Слуцк, ул. М. Богдановича, 9.

Участие в лекциях бесплатное.

В завершение курса для слушателей пройдёт торжественный выпускной акт с вручением сертификата слушателя курса. Все участники курса смогут принять участие в летних краеведческих экспедициях и экскурсиях, организованных Слуцкой епархией.

Лекторами курса выступают:

- Сергей Иванович Богдашич,
- Игорь Адамович Титковский,
- Андрей Николаевич Попов.

Отдел новостей

По вопросам участия звонить администратору Сергеевой Юлии Геннадьевне (8033) 314 47 32

№	Название лекции	Дата	Лектор	Цикл лекций
1	Чудотворные иконы Случчины	26.10.2016	Титковский И.А.	Иконопись и храмовое строительство Случчины
2	Слуцк во владении Радзивиллов Биржизской линии	02.11.2016	Попов А.Н.	Пешие прогулки и исторические встречи
3	Слуцк: жизнь в оккупации (часть 1)	09.11.2016	Богдашич С.И.	Слуцк в советский период
4	История иконописи на Случчине	16.11.2016	Титковский И.А.	Иконопись и храмовое строительство Случчины
5	Слуцк во владении Радзивиллов Несвижской линии	23.11.2016	Попов А.Н.	Пешие прогулки и исторические встречи
6	Слуцк: жизнь в оккупации (часть 2)	30.11.2016	Богдашич С.И.	Слуцк в советский период
7	История слуцких монастырей	07.12.2015	Титковский И.А.	Иконопись и храмовое строительство Случчины
8	Слуцк в составе Российской империи	14.12.2016	Попов А.Н.	Пешие прогулки и исторические встречи
9	Слуцкое подполье: эпизоды борьбы	21.12.2016	Богдашич С.И.	Слуцк в советский период
10	История Слуцкого собора	28.12.2016	Титковский И.А.	Иконопись и храмовое строительство Случчины
11	Гонения на православных христиан в период с 1917 по 1941 гг.	04.01.2017	Попов А.Н.	Пешие прогулки и исторические встречи
12	Слуцк послевоенный: восстановление города, медицина, образование и культура, промышленность, связь, транспорт	11.01.2017	Богдашич С.И.	Слуцк в советский период
13	Архитектура православных храмов Случчины	18.01.2017	Титковский И.А.	Иконопись и храмовое строительство Случчины
14	Восстановление православной церкви в послевоенный период	25.01.2017	Попов А.Н.	Пешие прогулки и исторические встречи
15	Слуцкие были и байки	01.02.2017	Богдашич С.И.	Слуцк в советский период

Сеть зоомагазинов в Слуцке

Теперь порадовать своих домашних питомцев ещё удобнее и приятнее

У сети зоомагазинов ИП Леончик О.Ф. для жителей любимого города Слуцка, который недавно отметил юбилей, есть очень радостная новость! Теперь сделать приятную покупку для своих домашних питомцев станет ещё удобнее! В честь 900-летия города 8 октября для наших дорогих покупателей мы запустили в работу ещё один зоомагазин в ТЦ «МАЯК», а именно на 1-м этаже в павильоне, где раньше размещался магазин «Цветы».

Приятна эта новость ещё и потому, что в честь открытия нового зоомагазина с 8 октября по 8 ноября мы дарим каждому нашему покупателю, посетившему его, скидку 10% с покупки плюс дисконтную карту, которая позволит по окончании данной акции приобретать товар в наших зоомагазинах с 10%-й скидкой.

! Также сеть зоомагазинов ИП Леончик О.Ф. спешит Вам напомнить ещё о ряде приятных постоянных акций и скидок, а именно:

- рассрочка по карте «Халва» на 4 месяца;
- пенсионерам и многодетным семьям скидка 15% на весь товар;
- именинникам в честь дня рождения для себя или для друга скидка 20% на аквариумистику;
- по четвергам и пятницам акция «Счастливые дни» скидка 10% на весь товар в зоомагазинах по ул. Тутаринова, 1 (р-н сахарного з-да) и по ул. 14 Партизан, 86, пав.5 (р-н Чехова, мы вторые справа);
- по субботам и воскресеньям акция «Выходного дня» скидки от 10 до 30% на весь товар в зоомагазине по ул. Ленина, 191/1;
- дисконтная карта с 10%-й скидкой.

! Помимо постоянных бонусов, действует масса других временных акций.

! Сеть зоомагазинов ИП Леончик О.Ф. в г.Слуцке нацелена помочь Вам создать для своего домашнего питомца все необходимые для его содержания условия. Мы предлагаем Вам широкий ассортимент зоотоваров в городе по доступным и приятным ценам. Подробнее с ним Вы можете ознакомиться в нашей группе «ВКонтакте» «Зоомагазин в Слуцке (ИП Леончик О.Ф.)».

ЗВОНИТЕ:
8044 754 58 47 (Velcom)
и 8029 595 46 69 (МТС)

Мы ждём Вас!!!
С наилучшими пожеланиями Вам и Вашим питомцам!

ИП Леончик О. Ф. УНП 690767610

Сеть зоомагазинов ИП Леончик О.Ф. расположена по следующим адресам:

1 г.Слуцк, ул. Ленина, 191/1 (между райисполкомом и м-ном «Слуцкие пояса»).
Режим работы:
пн-пт: 10.00-19.00,
обед: 14.00-15.00;
сб-вс: 10.00-15.00.

2 г.Слуцк, ул. П.Коммуны, 2, пав.12, ТЦ «МАЯК», 1-й этаж (бывший м-н «Цветы»).
Режим работы:
пн-вс: 10.00-20.00,
обед: 14.30-15.00.

3 г.Слуцк, ул. Тутаринова, 1 (р-н сахарного завода, здание Беларусбанка с обратной стороны возле м-на «Всё для охоты»).
Режим работы:
пн-пт: 10.00-18.30,
обед: 13.00-13.30;
сб: 10.00-15.00; вс: выходной.

4 г.Слуцк, ул. 14 Партизан, 86, пав. №5 (р-н Чехова, напротив м-на «Северный», в ряду торговых павильонов мы вторые справа).
Режим работы:
пн-пт: 9.00-19.00,
обед: 13.30-14.00;
сб: 9.00-15.00; вс: выходной.

Самое время купить квар

Анастасия Орловская
nastya@kurjer.info

Сегодня люди могут использовать ситуацию на рынке недвижимости в свою пользу и купить квартиру по приемлемой стоимости. Однако это реально сделать, если у вас есть некоторые денежные сбережения или вы можете что-то дорогостоящее продать, например, дачу или автомобиль.

Мы поговорили со специалистами рынка недвижимости, банковской сферы и подобрали пять возможных вариантов решения жилищного вопроса в 2016–2017 годах.



Вариант первый: сбережения

На фоне сокращения доходов населения и отсутствия приемлемых условий жилищного кредитования цены на квадратные метры поползли вниз. В текущих условиях рынка покупатель, у которого есть деньги, находится в выигрышном положении, ведь приобретать квартиры для себя стало выгодно.

С начала 2015 года по сегодняшний день цена квадратного метра упала на 30%. Этим пользуются люди, которые имели собственные сбережения и ранее не могли позволить улучшить жилищные условия. Сейчас такие граждане являются полноправными участниками рынка и могут подобрать для себя вариант решения жилищного вопроса. Среди возможных вариантов — покупка недвижимости, приобретение временного жилья (например, однокомнатной квартиры), обмен квартиры на более просторное жильё или новостройку.

В Солигорске и Слуцке квартиры на вторичном рынке продают:

- 1-комнатные – от $20 000 до $30 000;
- 2-комнатные – от $25 000 до $40 000;
- 3-комнатные – от $30 000 до $80 000.

Активно реализуют новое жильё частные застройщики. Стоимость квадратного метра снизилась и у них: если в 2012 году 1-комнатная квартира без отделки в новом доме Солигорска стоила около $40 000, то сейчас аналогичное жильё предлагают за $25 000. В Слуцке 1-комнатную квартиру без отделки в новостройке можно приобрести за $21 000 — $25 000.

Вариант второй: обмен

Сейчас удачное время, чтобы заняться обменом квартиры. По словам **Валерия Цукрова**, *заместителя директора Солигорского отдела частного риелторского предприятия «Экспресснедвижимость»*, в этом году количество обменов жилплощади выросло вдвое. Некоторые пенсионеры обменивают свои многокомнатные квартиры на жильё меньшей площади, чтобы сократить расходы на комунальные платежи. Причём у них на руках остаётся сумма, которую им платят за произведённый обмен.

А вот семьи с маленькими детьми поступают наоборот и увеличивают свою жилплощадь путём обмена малогабаритной квартиры на более просторную.

Часть граждан и вовсе решили переехать в частный сектор. Они это аргументируют тем, что в собственном доме можно экономить на оплате коммунальных услуг. Стоит отметить, что в Солигорске частного сектора практически нет, а в Слуцке одноквартирных жилых домов немало, многие из них находятся в самом центре города.

3800

примерно столько человек сейчас состоят в списках Слуцкого райисполкома на учёте в улучшении жилищных условий

Вариант третий: временное жильё

Ещё одна тенденция, которая наблюдается на рынке недвижимости: люди обращаются к риелторам с просьбой подобрать им жильё в пределах суммы, на которую их семья рассчитывает. А уже потом решается вопрос, будет ли это «однушка», «двушка» или квартира с другим количеством комнат.

Несколько лет назад люди, которые имели на руках $30 000, могли рассчитывать только на однокомнатную квартиру на вторичном рынке Слуцка либо Солигорска. Сегодня они могут за эти деньги приобрести двухкомнатную квартиру с простым косметическим ремонтом.

Однако однокомнатные квартиры на данный момент наиболее популярны. Их приобретают молодые супруги на первое время совместной жизни.

«Лучше купить однокомнатную квартиру, чем платить за арендное жильё, — поясняет Валерий Цукров. — Позже молодая семья может накопить деньги и обменять однокомнатную квартиру на жильё большей площади».

Если весь жилищный фонд района разделить на количество жителей, то на каждого случчанина приходится

26,3 м²

на каждого солигорчанина —

26,9 м²

тиру. Если есть деньги



ТЕНДЕНЦИЯ. В связи с сокращением в регионе новостроек можно предположить, что на первый план в решении жилищных проблем выйдет вторичный рынок жилья. *Фото: Алесь Достанко*

Как формируются цены на жильё

В регионе цены на недвижимость зависят от зарплат, которые люди получают в данной местности. Если средняя зарплата составляет $300, то и «квадрат» будет стоить около $300, отметил в беседе с корреспондентом «Кур`ера» Валерий Цукров. Правда, в таких городах, как Минск и Москва, цены на недвижимость зависят от других параметров, например, от спроса.

Белоруска **Диана Костоусова**, *аспирантка экономического факультета БГУ*, вывела формулу, по которой можно предсказать, сколько будет стоить жильё при определённом курсе доллара, зарплатах и объёме выданных кредитов. Работа опубликована в журнале «Банкаўскі веснік», найти её можно и на сайте Национального банка Беларуси.

Согласно исследованию аспирантки на стоимость жилья в Беларуси наиболее сильное влияние оказывает рост зарплаты: при росте зарплаты на 1% жильё дорожает на 0,5%.

На втором месте — кредиты: при увеличении объёмов кредитов на 1% стоимость жилья возрастает в среднем на 0,35%.

Третьим значимым фактором является курс белорусского рубля: при падении курса рубля по отношению к доллару на 1% стоимость жилья растёт на 0,33%.

Таким образом, стоимость жилья в Беларуси определяется в первую очередь доходами населения и объёмами жилищных кредитов.

Рынок недвижимости

Прогноз на 2017 год

МЕНЬШЕ ПОСТРОЯТ. В следующем году в Беларуси планируется снизить объёмы строительства жилья.

Об этом ещё 4 августа на пресс-конференции в Минске сообщил **Анатолий Чёрный**, *министр архитектуры и строительства Беларуси.*

Чиновник проинформировал, что рассматривается вопрос государственной поддержки строительства жилья для граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий.

Снижение объёмов строительства возможно за счёт сокращения кредитных средств, выделяемых на строительство жилья с господдержкой.

ЦЕНЫ НА ЖИЛЬЁ. Пока специалисты в сфере недвижимости констатируют, что рост цен на жильё может начаться только после улучшения ситуации в экономике. И эти улучшения связывают с восстановлением российской экономики, ведь эта страна является основным торговым партнёром Беларуси.

Валерий Цукров предполагает, что ситуация на жилищном рынке Беларуси в ближайший год существенно не изменится: цены останутся на прежнем уровне либо незначительно понизятся.

Также на ситуацию может повлиять понижение ставок по жилищным кредитам и рост реальных доходов населения.

Вариант четвёртый: кредит

На данный момент процентные ставки по кредитам во многих банках превышают 25% годовых. По словам Валерия Цукрова, сегодня из десяти сделок, которые оформляются при участии агентства «Экспресснедвижимость», только в одном случае покупатели пользуются кредитом. Если его оформляют, то на недостающую сумму, которая не превышает $5000–$10 000.

Представим ситуацию, что семье не хватает на покупку квартиры около 20 000 рублей ($10 000). Если брать кредит на общих основаниях в Белагропромбанке (выдаётся под 26% на 20 лет), то выплачивать нужно примерно 530 рублей каждый месяц. Если брать кредит на общих основаниях в Беларусбанке (выдаётся под 24% на 15 лет), то нужно выплачивать около 520 рублей каждый месяц. Стоит отметить, что ставки по кредитам «плавающие».

Некоторые банки рассматривают варианты льготных кредитов. Этим летом, например, лица, состоящие в очереди нуждающихся в улучшении жилищных условий, могли взять кредит в Белагропромбанке под 17% годовых на 20 лет. Их количество было ограничено в каждом регионе страны.

Как пояснили «ІК» в отделе розничных услуг РКЦ №42 в г. Слуцке филиала ОАО «Белагропромбанк», такой кредит пользовался спросом у случчан, которые строят квартиры в десятиэтажке в микрорайоне «Чехова». Возможно, их выдачу возобновят. Купить дом или квартиру на вторичном рынке с привлечением данного кредита не получится: только новостройка и только долевое строительство.

Вариант пятый: система стройсбережений

У Беларусбанка есть программа «Система строительных сбережений». Про неё рассказала **Анна Сержанова**, *начальник отдела продаж розничных банковских продуктов и услуг филиала № 615 «АСБ Беларусбанк» (г. Слуцк).* Состоит система из двух этапов.

1 ПЕРВЫЙ ЭТАП. Участнику открывается вкладной счёт на условиях банковского вклада «Жилищно-накопительный». Процентная ставка по нему приравнивается к ставке рефинансирования Нацбанка, что на данный момент составляет 18% годовых.

Участник программы определяет размер суммы, которую будет накапливать на протяжении 3, 5 или 7 лет в белорусских рублях. За этот период ему нужно собрать минимум 25% от стоимости будущего жилья.

2 ВТОРОЙ ЭТАП. Заключается кредитный договор на строительство или приобретение жилья. Условия кредитования: размер до 75% от стоимости строительства или приобретения жилого помещения сроком до 20 лет.

Есть несколько вариантов процентной ставки, которая будет начисляться за пользование данным кредитом. Один из них — ставка в размере ставки рефинансирования плюс 1% (на данный момент это 19%).

Второй вариант — средневзвешенная ставка рефинансирования за период с месяца заключения договора по месяц, предшествующий месяцу заключения кредитного договора, увеличенная на 1%.

Максим Курбан:

В бизнесе можно потерять всё в любой момент

Сержук Кийко
info@kurjer.info

Кто-то скажет, что успех в бизнесе — дело случая и обстоятельств. Но есть люди, которые с этим мнением категорически не согласны, так как уверены, что навыки успешного ведения бизнеса можно в себе воспитывать и развивать. В числе таких людей случчанин Максим Курбан.

Максиму Курбану 27 лет. Он родился и вырос в Слуцке. Окончил Минский медколледж, учился в БГУ на факультете биологии. Но учёбу пришлось приостановить, так как всё время стала отнимать новая работа, ведь Максим нашёл себя как тренер и консультант по бизнесу.

«Кур`ер» узнал у Максима, как он стал бизнес-тренером и каково это — учить людей успешно продавать.

Из застенчивых парней в ораторы

«Я был крайне застенчивым человеком. Кроме того, существовали проблемы в коммуникациях с людьми, не мог находить общий язык даже с друзьями. А в обществе девушек вообще терялся и чувствовал себя неуверенно, — вспоминает Максим. — Однажды в Минске я попал на тренинги по гипнозу, публичным выступлениям, коммуникациям. И меня они заинтересовали. Я регулярно посещал лекции, а после пересказывал услышанное друзьям.

Тренинги публичных выступлений меня просто заворожили. Получаемые знания применял на практике во время учёбы в медколледже. Любил выступать с рефератами: общался с аудиторией, задавал вопросы, рисовал информацию, в то время как другие просто читали с листа. Практически сразу начал проводить тренинги самостоятельно. Первое время для друзей и знакомых. Позже искал свободное помещение в своём университете и приглашал студентов на занятия. Делал это бесплатно. Мне просто нравилось, и таким образом я развивался. Сам платил за помещения, искал инвентарь, покупал угощения для гостей. Уже после первого года «бесплатных пробников» понял, что у меня отлично получается быть тренером. Сначала брал маленькие суммы, чтобы окупить затраты на мероприятие. Потом люди, которым понравились мои уроки, стали записываться на занятия второго уровня. И первое такое занятие мне принесло $150 за вечер.

Талант обучать бизнесу

Как-то я попал на очень хороший бизнес-тренинг и понял, что это именно та тема, которая меня интересует больше всего. В ней есть перспектива. Так я стал заниматься тренингами, связанными с различными сторонами ведения бизнеса.

Проблем зарегистрировать данную деятельность не было. Позже я создал сайт. Разместив на нём рекламу, стал набирать группы для своих занятий.

Я подсчитал, что потратил более $5000 на своё образование в сфере тренингов, прежде чем сам стал тренером достаточно высокого уровня. В работе всё делал сам: и видео монтировал, и организовывал, и сайт создавал. Никаких компаньонов и подрядчиков у меня не было.

Сегодня у меня предостаточно желающих посетить мои занятия. Также имею свой видеоканал на YouTube. Это самый популярный русскоязычный канал по продажам. Более 40 000 подписчиков.

Сейчас работаю над проектами для предприятий и фирм. И не просто обучаю продавцов, а набираю их, прописываю мотивацию, специфику работы. Я помогаю организовать и наладить отделы продаж.

В большинстве случаев мою услугу заказывают в России. Но были проекты в Германии, Израиле, Финляндии и Украине.

О белорусском масштабе

Поначалу работал в Беларуси. У меня было шесть отделов продаж и своё турагентство. В Беларуси можно зарабатывать, но масштаб не тот. Уровень проектов и подготовка продавцов на порядок ниже, чем в России.

Почему у нас такая ситуация? Слабая конкуренция, малое количество людей, а соответственно, и денег. В Москве только официально проживает 12 млн жителей. Там больше возможностей. Это как сравнить потенциал Слуцка и Минска.

О неудачах и провалах

Бывает, теряешь больше, чем зарабатываешь. Это особенности любого бизнеса. Помню, у меня в Москве был проект, над которым работал с утра до вечера, вкладывался в него, думал, нормально заработаю. Не получилось. Ушёл в минус, но получил колоссальный опыт.

Люди, не занимающиеся бизнесом, говорят, что легко всем, у кого деньги есть. Вот построил коттедж себе, машина дорогая, работники на тебя работают, а ты только прибыль получай. Но ведь работники ничем не рискуют. А вот когда твоё начинание разваливается и увольняются рабочие, то за это приходится платить. Поэтому, занимаясь бизнесом, можешь всё потерять в любой момент.

С одним знакомым учился вместе в медколледже. Сейчас он работает по специальности, живёт в старом общежитии, получает зарплату — его это устраивает. Он ничем не рискует.

Был у меня клиент, у которого на тот момент личное состояние — минус $600 000. Он влез в долги, чтобы развивать дело. По сути, он беднее бомжа. Но чтобы многое иметь в этой жизни, нужно многим рисковать и поступаться.

Планы на будущее

Сейчас бизнес-тренингами я занимаюсь меньше. Больше стараюсь брать полноценные проекты на фирмах в России. Мои проекты и тренинги не бизнес, а услуга.

В планах — заняться продажей онлайн-видеокурса, который уже мною записан. Если человек покупает видеокурсы, то я при этом усилий не прилагаю, а значит, это уже бизнес и деньги поступают ко мне без моего участия. Это небольшая финансовая независимость. Очень надеюсь, что всё получится. Буду стараться реализовать этот проект в ближайшее время.

О родном городе

Сейчас в Слуцк приезжаю редко, только с родными повидаться. Раньше мне пришлось здесь поработать. Занимался расклейкой объявлений, по «холодным звонкам» находил клиентов и помощников. Каким хотел бы видеть Слуцк? Хочу, чтобы в городе развивались учебные учреждения. И классно было бы основать свой университет, как в Барановичах или Горках, чтобы молодёжь оставалась в Слуцке, а не уезжала развивать другие города. И чтобы современных культурных мероприятий в городе было больше».



«Кур'ер» приглашает молодых предпринимателей стать героями проекта «Начинай бизнес смолоду». Звоните: (8 025) 959 29 90.



Люди, которые мечтают бросить работу, уехать на необитаемый остров и жить в удовольствие, валяясь на пляже, никогда не смогут заработать денег, чтобы себе это позволить. В то время как активно работающие люди почти всегда в кратчайшее время смогут заработать столько, чтобы уехать на остров и больше не работать. Но они этого никогда не сделают.



Фото: Виктория Капская

25 тур. «Слуцк» — «Витебск». 2:1

Победа на воле и желании

Проигрывая со счётом 0:1, «Слуцк» в напряжённом домашнем матче с «Витебском» сумел собраться и одержал столь важную для себя победу.

Набранные три очка позволили команде перебраться на более комфортное 12-е место в турнирной таблице. Впрочем, даже такое «повышение» ещё ничего не гарантирует. Зона вылета по-прежнему рядом, и от неё продолжает тянуть холодком понижения статуса клуба. Всё будет зависеть от оставшихся пяти матчей.

Однако вернёмся к матчу 25-го тура. Первые его минуты вселяли оптимизм. Хозяева поля действовали энергично, демонстрируя желание добиться победного результата. Но случилось футбольное дежавю. «Слуцк» пропустил быстрый и совсем необязательный гол.

На 5-й минуте «Витебск» организовал быструю атаку, начатую с центра поля. Дмитрий Дударь отразил мощный удар с линии штрафной. Но мяч подхватили гости, и в возникшей неразберихе Роман Волков изловчился переправить его в ворота — 0:1.

Пропущенный гол внешне не повлиял на настроение хозяев поля. Они, как и прежде, старались идти вперёд. Было много борьбы, но не хватало главного — событий, претендующих называться голевыми моментами. Стало очевидно, что у «Слуцка» на поле должен появиться футболист, способный «решать вопросы». Таким игроком стал Сенин Себаи, сменивший во втором тайме Александра Перепечко. Энергия ивуарийца вдохнула в команду новые силы, и хозяева поля смогли организовать неплохие атаки. На 52-й минуте Игорь Бобко подал угловой, а Сенин Себаи, пробившись через плотные ряды защитников, набежал на мяч и головой отправил его в ворота — 1:1.

Отдадим должное случчанам. Их натиск на ворота соперника не прекратился, правда, ошибок у хозяев поля в центре и обороне тоже хватало. К 77-й минуте «Слуцк» организовал затяжной штурм ворот соперника, который и завершился вторым голом. Вадим Милько подал в штрафную, первым у мяча оказался защитник Сергей Голяткин. Его забитый мяч стал победным.

Владимир Иванов

После матча



Сергей Ясинский,
главный тренер «Витебска»

Ехали сюда за очками, это не секрет. Была надежда, не то, что надежда, а твёрдая уверенность. Но так, как мы сыграли во втором тайме... Пожалуй, он был самым худшим у нашей команды в этом сезоне. Безволие — это самое безобидное и цензурное слово, которое можно подобрать в этой ситуации. Отсутствовала борьба, огонь в глазах, желание. Хотя мы вышли не удерживать счёт. Я говорил своим подопечным, что счёт 1:0 довольно скользкий и так играть нельзя. Честно говоря, кроме разочарования, у меня никаких чувств нет».



Вячеслав Григоров,
главный тренер «Слуцка»

Просматривали игры «Витебска». Было видно, что это очень серьёзная команда. Настраивал ребят на то, что игра будет тяжёлой. Так оно и получилось. Нарушение игровой дисциплины в первом тайме — и мы пропускаем гол. Видно было, что сегодня желание у футболистов было огромнейшее, такие победы добавляют дополнительный положительный импульс. В принципе, хорошо, что выиграли. Это важно на сегодня».

Почему правозащитники против смертной казни

Вот уже пятый год правозащитный центр «Весна» проводит Неделю против смертной казни.

Беларусь — единственная страна в Европе, где применяется смертная казнь. Не нарушает ли это Конституцию Республики Беларусь? Отвечает **Валентин Стефанович**, *юрист-правозащитник*:

«Наша страна остаётся единственной страной Европы и на постсоветском пространстве, применяющая на практике такой вид наказания, как смертная казнь.

На сегодняшний день только 58 стран сохраняют смертную казнь в рамках закона и практики; 95 стран отменили этот вид наказания; 35 позволяют её использовать для обычных преступлений, но не осуществляют казни, по крайней мере, 10 лет, утвердив практику неосуществления казней или принятия моратория; девять стран сохранили данный вид наказания за преступления, совершённые в исключительных обстоятельствах (в военное время).

Есть целые континенты, свободные от смертной казни — Австралия, всё Западное полушарие (за исключением США и Сент-Китс и Невиса). Свободна от смертной казни Европа (кроме Беларуси).

В Европе при создании региональной системы защиты прав человека и принятии Европейской конвенции по правам человека, а также создания Совета Европы странами-участниками было принято решение о том, что Европа будет континентом, свободным от смертной казни. Поэтому одно из основных условий членства в Совете Европы — отмена смертной казни либо введение моратория на её фактическое применение.

Что касается Беларуси, то в Уголовном кодексе нашей страны 14 составов преступлений (12 — в мирное и 2 — в военное время) предусматривают наказание в виде смертной казни. Несмотря на резкое снижение с 1999 года количества приводимых в исполнение казней, ежегодно в Беларуси казнят от 2 до 6 человек (в 2012-м не было вынесено ни одного смертного приговора).

Очень часто в обоснование позиции по сохранению смертной казни некоторые высокопоставленные чиновники ссылаются на результаты референдума 1996 года, когда большинство граждан, принявших участие в голосовании, выступили за сохранение смертной казни. Следует отметить, что данный вопрос референдума носил не обязательный, а совещательный характер.

Не следует забывать, что в 1996 году в нашем УК не было такого альтернативного смертной казни вида наказания, как пожизненное заключение. Максимальным сроком лишения свободы в 1996 году было 15 лет лишения свободы. Мнение общества не является чем-то закостенелым, оно формируется и меняется в связи с воздействием различных факторов: уровня преступности, экономического положения, распространения идей гуманизма в обществе и т.д.

На сегодняшний день две основные религиозные конфессии страны — католическая и православная — выступают и призывают власти отменить смертную казнь.

Отмены смертной казни либо введения моратория на её применение требуют от власти страны и белорусские правозащитники, которые с 2008 года проводят в стране кампанию «Правозащитники против смертной казни».

В 2004 году Конституционный суд Беларуси принял решение, в котором изложил возможные правовые механизмы отмены смертной казни либо введения моратория на него.

Согласно этому решению для введения моратория либо полной отмены смертной казни нет необходимости в проведении референдума, поскольку не стоит вопрос об изменении Конституции — статья 24 уже предусматривает возможность отмены смертной казни.

Для её полной отмены достаточно принятия парламентом страны соответствующего закона, а для введения моратория — указа президента».

dp.spring96.org

Двери. Особенности выбора

Антонина Островская
info@kurjer.info

Неправильно подобранные двери в состоянии полностью испортить впечатление даже от самого дорогого и изысканного ремонта.

Если с выбором цветовой гаммы и дизайнерского решения дверей всё более или менее понятно, то с их разновидностями следует разобраться более подробно.

Межкомнатные распашные двери

Двери открываются вперёд или назад. Они удобные, простые, а самое главное — их можно применять в любых помещениях.

Есть один недостаток: для открывания данного типа дверей требуется наличие пространства.

Этот тип дверей может быть с одной или несколькими створками. По стороне открывания можно разделить на левые и правые. А вот по материалу, из которого они изготовлены, вариантов намного больше.

! Классика жанра — **двери из цельного массива дерева**. Такие разновидности межкомнатных дверей могут либо просто красится или лакироваться, либо покрываться шпоном, имитируя ценные породы древесины. Качественный шпон может служить долгое время.

! **Пластиковые двери** достаточно плотно вошли в нашу жизнь. Их основное преимущество — это долговечность. Этот тип межкомнатных дверей не реагирует на перепады температуры и влажность, благодаря чему служит дольше обычного.

! **Стеклянные двери** позволяют зрительно расширить пространство, но спрятать личную жизнь хозяев они не в состоянии. По этой причине стекло используется как декоративная вставка в пластиковые или деревянные двери.

Межкомнатные раздвижные двери

Основным преимуществом раздвижных межкомнатных дверей является экономия пространства.

Как и распашные, двери раздвижной конструкции можно классифицировать по материалу и способу открывания.

С материалом всё более или менее понятно — они могут быть деревянными, пластиковыми, стеклянными и комбинированными. А вот по типу открывания раздвижные двери бывают следующие:

! **Откатные.** Откатываются по специальному роликовому механизму в левую или правую сторону.

Такие конструкции отлично подходят для дверных проёмов шириной не более 900 мм.

! **Кассетные раздвижные двери.** Конструкция раздвижных дверей позволяет сделать так, чтобы открываемая дверь пряталась в стену, а не откатывалась вдоль неё.

! **Межкомнатные двери-купе.** Из них можно изготовить полноценную перегородку-трансформер. Проведите аналогию со шкафом-купе и вы поймете, о каких перегородках идёт речь.

! **Раздвижные двухстворчатые.** Эти двери имеют две створки, которые разъезжаются при открывании в разные стороны.

Складные межкомнатные двери (гармошка)

Дверное полотно разделено на несколько независимых секций, соединённых между собой специальными петлями.

При открывании такая дверь не сдвигается в сторону, а просто складывается.

Основной недостаток — проём открывается не в полном объёме.

Входные двери

Входные двери также имеют свои нюансы, на которые нужно обращать внимание при их выборе.

Внешняя отделка может быть полимерной, из панели МДФ или иметь лакокрасочное покрытие. Внутренняя отделка изготавливается из стального листа, полимерного покрытия или МДФ.

Наполнение двери. Наполнители могут быть разными: минеральная вата, пенополистирол, пенополиуретан или гофрированный картон.

Типы петель. Они бывают как скрытыми, так и открытыми.



Фото с сайта veridicom.com

На заметку

НА ЧТО НУЖНО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ ПРИ ВЫБОРЕ ВХОДНОЙ ДВЕРИ В КВАРТИРУ

1 Необходимо обратить внимание на сталь (она не должна быть тоньше 1 мм), надёжные замки, петли и качественную раму.

2 Дверь должна полностью соответствовать габаритам дверного проёма. Чем больше зазор между блоком и проёмом, тем менее качественно может быть произведена установка — полиуретановый герметик (монтажная пена) не является элементом крепления входной двери.

3 Качественная теплоизоляция. Воочию увидеть её вы не сможете, поэтому придётся полагаться на совесть производителя – в этом отношении лучше отдать предпочтение проверенным компаниям.

4 Внешний вид, на который нужно обратить свой взор в последнюю очередь, чтобы не получилось как в той поговорке: «Встречают по одёжке, а провожают по уму». Внешний вид современных входных дверей – это всего лишь дополнение к качеству и надёжности.

Какую бы вы не решили купить дверь, уточните у продавца, насколько она утеплена, какая теплопроводность изделия, толщина утеплителя. От этого будет зависеть ваш комфорт в доме.

Даведка «ІК»

Анатоль Аляксандравіч Таран. Нарадзіўся ў Слуцку 13 жніўня 1986 года. Вучыўся ў СШ №2. Займаўся ў Слуцкай дзіцячай музычнай школе ў Юрыя Львовіча Кантаровіча і Уладзіміра Мікалаевіча Трафімовіча. Пасля заканчэння музычнай школы ў 2001 годзе паступіў у Мінскі дзяржаўны музычны каледж ім. М.І. Глінкі. Далей — навучанне ў кансерваторыі і магістратура.

Слуцкі баяніст стаў чэмпіёнам свету па ігры на баяне

Вікторыя Капская
vika@kurjer.info

Анатоль Таран, баяніст са Слуцка, стаў лаўрэатам першай ступені і заваяваў прэмію ў катэгорыі «Сеньёр Вар'етэ» на 66-м міжнародным конкурсе «Трафей свету–2016». Конкурс праходзіў у Парцімау (Партугалія) у канцы верасня-пачатку кастрычніка.

У гутарцы з карэспандэнтам «Кур'ера» Анатоль Таран сказаў: «Упершыню ў гісторыі конкурсу ўдзельніку з Беларусі пашчасціла дасягнуць такіх вынікаў. Можна шмат расказваць пра конкурс, але дастаткова назваць імёны пераможцаў розных гадоў, якія ўжо вядомыя на ўвесь свет. Гэта Richard Galliano, Frank Angelis, Luciano Biondini, Vincent Peirani, Jerome Richard, Frederic Baldo, Mario Pietrodarchi, Vincentzo Abbraciante».

Анатоль Таран патлумачыў, што міжнародны конкурс пачынае сваю гісторыю з 1951 года. Штогод месца (краіна) правядзення конкурснай праграмы мяняецца. Спаборніцтва праходзіць у два туры, выступленне ўдзельнікаў ацэньвае журы, якое складаецца з педагогаў, артыстаў-музыкаў з розных краін.

30-гадовы Анатоль Таран таксама распавёў, чым ён захапляецца акрамя музыкі, што значыць для яго баян і колькі каштуе інструмент.

Пра інструмент

«Чаму я абраў менавіта баян? Таму што тады гэта быў папулярны інструмент, зрэшты, як і цяпер. Параўнаць яго ні з чым не магу. Гэта проста працяг мяне. Адушаўлёны, які адчувае мяне і дыхае разам са мной інструмент.

Сапраўды, баян — вясельны музычны інструмент. Раней ніводнае вяселле не абыходзілася без бяніста. Сёння таксама часта можна назіраць баяны на вяселлях. І гэта выдатна!

Але баян не толькі вясельны інструмент. Ён, мабыць, самы ўніверсальны інструмент, на якім можна выконваць як арганныя прэлюдыі або джаз эпохі свінга, так і мадэрнавую ці электронную музыку. Баян бязмежны.

Мне падабаецца любы род дзейнасці музыканта. Я з задавальненнем іграю ў рэстаранах, на вяселлях, карпаратыўных мерапрыемствах, у ансамблях і на музычных занятках. Любая праца ставіць пэўныя задачы.

Баян, які ў мяне цяпер, — мой чацвёрты прафесійны інструмент. Зараз я з'яўляюся артыстам і прадстаўніком адной з самых вядомых акардэонных фабрык Victoria Accordions. Гэта італьянскі баян, які зроблены спецыяльна для мяне. Джазавая мадэль з непаўторным тэмбрам і гукам. Калі казаць пра кошт, то гэта раўнацэнна вельмі добраму і якаснаму аўтамабілю.

Аб гастролях і захапленнях

Працягваю супрацоўнічаць з дзяржаўным ансамблем танца Рэспублікі Беларусь. З гэтым калектывам я быў у Бразіліі, Кітаі, Аб'яднаных Арабскіх Эміратах, Турцыі, у многіх гарадах Еўропы. І заўсёды з велізарным поспехам праходзяць канцэрты ў гарадах Беларусі. Кожная камандзіроўка асаблівая.

Гастролі ў мяне не адбіраюць час — гэта мая прафесія, якая падабаецца і дзе я адчуваю сябе на сваім месцы.

Апроч музыкі, займаюся спортам — боксам. Увесь час нешта чытаю. Напрыклад, цяпер — «Жыццё ў пазыку» Эрыха Марыя Рэмарка. Музыку слухаю розную, перавагу аддаю джазу і класіцы.

Аб Слуцку

Слуцк — гэта горад, дзе я нарадзіўся, дзе рабіў першыя крокі не толькі ў музыцы, але і ў гэтым цудоўны свет. У гэтым горадзе жывуць мае бацькі, якія далі мне жыццё і сфарміравалі правільнае стаўленне да яго.

Кожны раз, калі прыязджаю ў Слуцк і гуляю па любімых мясцінах, усплываюць успаміны пра дзяцінства. Тут быў першы сцэнічны вопыт, поспехі і паражэнні, школа №2, у якой я вучыўся розуму.

І, вядома, музычная школа. Мне вельмі пашанцавала з педагогамі. Гэта былі і ёсць сапраўды прафесіяналы сваёй справы, адданыя музыцы, якія здольныя ўбачыць і развіць у дзіцяці таленты, якімі ён надзелены. Але самае галоўнае — яны абудзілі ўва мне жаданне прысвяціць сваё жыццё музыцы, якое не згасае па гэты дзень. Усё гэта дзякуючы Юрыю Львовічу Кантаровічу і Уладзіміру Мікалаевічу Трафімовічу.

Заўсёды з радасцю вяртаюся дадому. Я не прывязваю сябе да вызначанага месца, магу жыць дзе заўгодна, важна іншае. Важна, каб дом быў у цябе ў галаве і там было ўсё ў парадку».

Дасылайце свае гісторыі. Наш электронны адрас: info@kurjer.info

Поздравляем от души

Поздравляем с 40-летним юбилеем совместной жизни — рубиновой свадьбой — наших друзей **НИКОЛАЯ и ТАМАРУ КОРЕНЮХИНЫХ!**

Это уважаемые, талантливые, жизнерадостные, трудолюбивые люди, с которыми всегда интересно и приятно общаться, есть чему поучиться. Николай и Тамара на протяжении многих лет играли в драмтеатре г.Слуцка. А Николай Коренюхин известен ещё изданием книги про свою и земляков жизнь.

Супруги достойно и уверенно идут по жизни рядом, несмотря ни на какие испытания, ведь всё это время вдохновляет их и даёт силы для преодоления всех трудностей только ЛЮБОВЬ!

Николай и Тамара воспитали троих своих детей и одного приёмного сына. На сегодняшний день они счастливые бабушка и дедушка четырёх внучек.

Мы, друзья, гордимся ими и от души желаем:

Пусть этот юбилей счастливым будет,
Пусть принесёт он радость и успех.
И сколько б счастья ни желали люди,
Но мы желаем больше всех!
Здоровья вам и терпения!

Друзья Александр и Валентина Мандич

Сердечно поздравляю своих коллег
ЕВГЕНИЯ ПЕТРОВИЧА КОРОТКЕВИЧА, АЛЕКСАНДРА АЛЕКСЕЕВИЧА ЛОМЕЦ, АНАТОЛИЯ ИВАНОВИЧА ПОЛЕЩУКА
с грядущими Днями рождения!

Желаю вам я мудрости житейской и удачи,
Пусть стороной обходит вас беда,
До ста живите — не иначе —
И не болейте никогда!

Михаил Тарасевич

АННУ ПЕТРОВНУ ЗАМОРОКО
поздравляем с юбилеем!

Мама наша, нежная, родная,
В жизни никого нам ближе нет.
С Днём рождения, мама, поздравляем,
Проживи, родная, много лет!

Муж, дети, внуки

«Кур'ер» №42, 20 кастрычніка 2016 г.

Есть повод поздравить

«Кур'ер» подсказывает, что свой День рождения отмечают:

17 октября — **Виктор Алексеевич Ражанец**, *председатель Слуцкого районного Совета депутатов;*

22 октября — **Михаил Петрович Дереча**, *пенсионер, г.Слуцк;*

27 октября — **Сергей Викторович Метельский**, *директор кадетского училища, г.Слуцк.*

Молодожёны – 2016



Александр и Анастасия Шишко

Пара познакомилась в кафе «Чудный вечер» год назад. Встречи и общение продолжились и в Минске, где молодые люди учились. Спустя некоторое время за вечерним ужином молодой человек сделал предложение своей возлюбленной. На что она ответила согласием.



Владимир и Дарья Тарасюк

Молодожёны познакомились, когда Владимир ремонтировал машину, а Дарья с интересом наблюдала за ним. В процессе замены масла молодой человек всё-таки обратил внимание на девушку. А спустя год после знакомства пара решила сыграть свадьбу.



Вячеслав и Галина Семенцовы

Супруги познакомились во время поездки на лыжные соревнования от завода «Луч», где они оба работали. Как утверждают молодожёны, симпатия у них возникла с первого взгляда. После года романтических отношений Вячеслав сделал Галине предложение.



Многодетные семьи отдохнули в «Лео»

Виктория Капская
vika@kurjer.info

Около 50 случчан 14 октября приняли участие в праздничном мероприятии, посвящённом Дню матери и организованном в детском развлекательном центре «Лео».

Специальными гостями вечера стали две многодетные семьи из деревни Лучники — Кондратеня и Доманские.

Светлана и Виталий Кондратеня воспитывают трёх дочерей и сына. Старшей дочери — 8 лет, младшему сыну — 8 месяцев.

«Быть мамой несложно. Дети — это для меня радость и счастье, а также продолжение нашего рода. Вместе мы делаем что-то по дому, вместе отдыхаем, ездим на дачу. Всем мамочкам в наш праздник желаю терпения и здоровья», — говорит Светлана Кондратеня и добавляет, что стала многодетной мамой благодаря желанию иметь сына.

Марина и Сергей Доманские тоже родители четверых детей. У них все девочки.

«С любимым и любящим мужем все сложности решаются и обходятся. Мы любим всей семьёй вечерами послушать стихи младшеньких, выехать на велосипедную прогулку, посмотреть телевизор, — рассказывает Марина Доманская и дополняет: — Дети делают нас счастливыми».

Приглашённые гости — дети и родители — участвовали в конкурсах, танцевали, пели, смотрели выступление учащихся школы танцев «Держи ритм» и Алеси Витолс.

В завершение праздника мамы получили подарки от спонсоров тематической программы.

«Встреча прошла хорошо. Радует, что есть мамы такие же активные, как и их дети. Тематическая программа в "Лео" стала для многодетных мам поводом отвлечься от быта, отдохнуть и завести новые знакомства», — делится впечатлениями **Наталья Якимович**, *начальник отдела маркетинга ООО «СлуцкОблГарант»*, одного из спонсоров праздника.

Спонсоры праздника

- магазин «Всё нипочём»;
- ООО «СлуцкОблГарант», провайдер интернета «Амиго»;
- газета «Інфа-Кур`ер».



Мама-победительница выбрана

Случчанка Наталья Кульбицкая выиграла в конкурсе «Селфи с мамой». За неё отдали голоса 824 проголосовавших из 1692.

По условиям конкурса Наталья стала обладательницей сертификатов от визажиста Юлии Долбик (макияж), от салона красоты «Рио», от Михаила Лагуна (фотосессия) и букета из воздушных шаров от «AIR Balloon Слуцк-ШАРЫ».

В конкурсе приняли участие около 70 человек.

Фото с награждения Натальи смотрите на kurjer.info

Виктория Капская



Фотография молодожёнов в газете может стать приятным подарком для них. Позвоните в редакцию, сообщите дату, время и место бракосочетания. И мы всё устроим! Тел. (8 01795) 2 19 92



Поздравьте своих детишек

Высылайте фотографию будущего именинника за две недели до дня его рождения. Напишите имя, фамилию, день и месяц рождения ребёнка. Укажите ваш контактный телефон.

Наш адрес: а/я 53, 223610, г.Слуцк-9 или **info@kurjer.info**

Превышение и наказание: как в Германии штрафуют лихачей

60 лет назад, 11 октября 1956 года, в ФРГ был принят закон о создании центрального реестра штрафных баллов за нарушение ПДД, прозванного позже картотекой дорожных грешников.

За существенное превышение скорости в Германии ежегодно наказывают свыше двух миллионов водителей — штрафами и баллами в картотеке Федерального ведомства автодорожного транспорта во Фленсбурге. Этих баллов в Германии боятся больше денежных наказаний. Сгорают они не скоро. Набрал 8 баллов — лишился прав! Придётся делать новые.

Превышение скорости сверх разрешённой до 20 км/ч штрафных баллов за собой не влечёт, поэтому в статистике эти нарушения не учитываются. Денежные штрафы за них составляют от 10 до 35 евро. Слишком быстрая езда внутри населённых пунктов обходится дороже, чем за их чертой. Превышение на 21-25 км/ч — 80 евро и один балл, на 51-60 км/ч — 280 евро, 2 балла и два месяца лишения прав.

В населённых пунктах разрешено 50 км/ч, за их пределами на обычных дорогах — 100 км/ч, если нет других знаков. На автобанах общего ограничения скорости не существует, рекомендуемая — 130 км/ч. Можно смело утверждать, что многие немцы считают свободу передвигаться по автобанам, до предела вдавив педаль газа в пол, почти своим конституционным правом. Дискуссии об ограничениях вызывают бурю возмущений.

Превышение скорости — одна из наиболее частых причин временного запрета на управление автомобилем в Германии. В 2015 году эта мера применялась 380 тысяч раз. Решения о лишении прав выносились почти 95 тысяч раз — за превышение скорости, езду в нетрезвом виде, после приёма наркотиков.

Слухи о возможности свободно гонять по всем автобанам сильно преувеличены. Прейскурант за превышение скорости на автобанах можно изучить, стоя



ВОСПИТАНИЕ. Радарный контроль на дорогах Германии, согласно принципам немецких ПДД, должен осуществляться в первую очередь не для наказания, а для воспитания водителей. *Фото с сайта dw.com*

в пробке: 16-20 км/ч — 30 евро; 21-25 км/ч — 70 евро и один балл. Более чем на 70 км/ч — 600 евро, два балла, три месяца без прав. Вину может утяжелить нарушение дистанции. Наказания за это нарушение составляют от 25 до 400 евро и от одного до двух баллов дополнительно.

Радарный контроль, согласно принципам немецких ПДД, должен осуществляться в первую очередь не для наказания, а для воспитания водителей, а также на особо опасных участках с большим количеством аварий. Благие дорожно-педагогические намерения законодателей дают местным властям большой простор для интерпретаций. Штрафы поступают в местные бюджеты, что стимулирует аппетиты бургомистров и казначеев.

В Германии установлено около 3500 стационарных радаров. Каждая установка обходится в несколько десятков тысяч евро.

Поступления в бюджет от каждой установки могут достигать нескольких миллионов евро в год. Один из самых известных пунктов находится на трассе А2 у Билефельда. Радарами здесь контролируют каждую полосу, а вспышки срабатывают ежеминутно. Каждый второй снимок ведёт к штрафу. Их годовая сумма составляет 10-12 миллионов евро.

К ответственности удаётся привлекать далеко не каждого нарушителя. Во-первых, не все сделанные снимки отвечают техническим и юридическим требованиям. Во-вторых, трудно получать штрафы с водителей машин с иностранными номерами. С некоторыми странами Западной Европы соглашения существуют, но восточноевропейские граждане часто остаются безнаказанными.

Немецкие водители — большие мастера оспаривать штрафы в судах. Особенно это касается ситуаций, когда замеры проводятся мобильными станциями или ручными радарами. К их допуску и эксплуатации предъявляются очень жёсткие требования, а настройка на каждом новом месте фиксируется в подробных протоколах. При этом от результата в пользу водителя вычитается возможная погрешность в 3-5 процентов.

Штрафы за превышение скорости должны выписываться в течение трёх месяцев. В противном случае истекает срок давности. Например, стационарный радар в Билефельде в сутки делает около 1200 снимков. Чтобы дела не устаревали, обработкой данных занимается почти 40 сотрудников городской администрации.

В некоторых городах местные власти устанавливают, так сказать, холостые радары, не делающие фотографий. На заметных издалека табло они показывают водителю сначала скорость, а затем, в зависимости от результата, соответствующий смайлик — улыбающийся или недовольный.

УНП 101166185
Посольство ФРГ в РБ

О бане чёрным по белому...

Каждый из нас нет-нет да и заглядывает в баню, несмотря на запотевшее и почти непрозрачное окно. Однако мало кто из нас знает, откуда вообще взялась эта странная русская традиция — бить себя вениками по обнажённому телу, терпеть нестерпимую жару, биться с размаху головой о притолоку.



А началось всё с того, что древние славяне издревле на всякие праздники (Ивана Купала, Бориса Ныряла, Олега Кряхтела и Парку Поддавала) прыгали через костёр. Прыгая через костёр, они стали замечать, что нижняя часть тела ненадолго нагревается.

И вот наиболее задумчивые из славян (вполне возможно, что это были евреи) стали задумываться, а нельзя ли при помощи костра или ещё чегонибудь нагреть всё тело? Вероятно, так был сделан первый шаг к появлению русской бани.

Точно известно, что до появления бань народ мылся в реке. Скорее всего, именно с тех пор вся речная рыба такая скользкая, будто в мыле вся.

Первых письменных свидетельств о бане не сохранилось, потому что всё размокло и пришлось выбросить.

Простое русское слово «баня» — это слово очень сложное. Мало того, слово заимствованное! «Ба-» — произошло от русского возгласа «Ба!», а «-ня» — это «ню» — от французского «голяком».

То есть «ба-ня» — переводится как«Опа-на! Да тута голые!»

Впрочем, поначалу мало кто отваживался идти в русскую баню голышом. Парились и мылись в зипунах или тулупах. Но постепенно жар и здравый смысл дали о себе знать, и о стыдливости пришлось забыть. Причём настолько, что бани стали общими, и мужчины стали мыться вместе с женщинами.

Даже поговорки появились: «Мокрые сраму не имут», «Сперва помойся, потом прикройся», «Не красна баня углами, а красна девок задами» и другие.

Появились традиции, связанные с банями. Так, вечерами парни приходили на «подглядки» («смотрины») к баням. Именно там они выбирали себе невест. Случалось, что распаренные и голые девки выскакивали из бани прямиком замуж.

Обычай плескать на каменку водой сложился в результате долгих и ароматных поисков. Плескали простоквашей, водкой, помоями, керосином, но все эти жидкости как-то не прижились, а вот вода прижилась.

Хотя во многих русских банях вода и до сих пор практически не нужна, потому что большинство людей прекрасно обходятся водкой и пивом.

Именно из банной церемонии берёт своё начало боевое искусство владения веником — вен-чаку. Мастер вен-чаку мог отхлестать себя до полусмерти.

Прилипшие намертво к телу банные листы люди носили вместо татуировок или даже нижнего белья. Вот они какие были, предвестники современного гламура.

Среднестатический русский начинал готовиться к бане заранее, за 10-15 минут: бегал по избе и орал: «Ихде мои банные онучи?! Ихде полотенце?! Ихде квас?!»

Многие великие россияне обожали баню и всё, что с ней связано. «После бани — портки продай, а чарку выпей!» — неоднократно говаривал Суворов, продавая портки. Из всех заметных персон в русской истории, наверное, лишь царь Иоанн Грязный не любил баню.

Записки Язэпа



Зрелый возраст — это когда голова избавляется от всякой лишней фигни, а тело, наоборот, обзаводится.

Примета времени: раньше всю жизнь на машину копили, теперь всю жизнь кредит выплачивают.

Женская радость

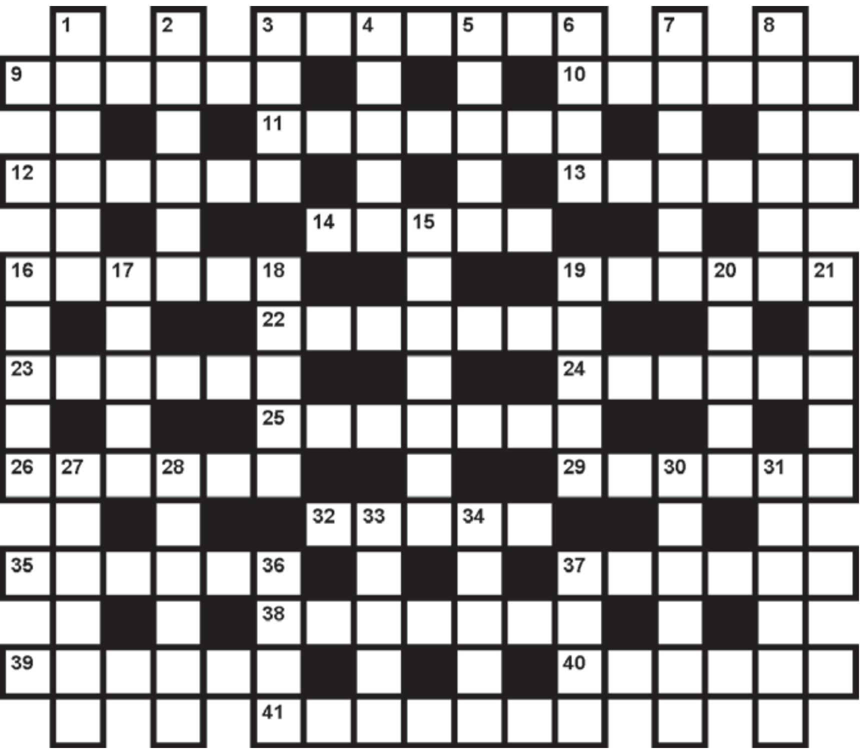
Мужик в аптеке спрашивает нагло: «Скажите, есть ли женская виагра?» Аптекарша, подумавши немного: «Ах, ювелирный! Он через дорогу!»



К.Калина



1	7							
						5	6	
				5	3	9		
				1		7		
			5				1	8
6			8	7		4		
3			6				2	
					2			4
9			4			6		



По горизонтали: 3.Наследник зверского царя. 9.Враг. 10.Змея семейства аспидов. 11.Пробивной удар в футболе. 12.Белок мышечных волокон. 13.Хозяин грешной души. 14.Коктейль. 16.Послание в конверте. 19.Разрушение ткани кости зуба. 22.Вулкан. 23.Род серёг. 24.Неприятности с неба. 25.Титул монарха. 26.Спутник Урана. 29.Чередование гласных в составе одной морфемы. 32.Плавучий агрегат. 35.Бег на короткие дистанции. 37.Горы на границе Европы и Азии. 38.Великан. 39.Замысел. 40.Специалист по неопознанным тарелкам. 41.Отражённый полёт пули.

По вертикали: 1.Река в Португалии. 2.Кисть ягод. 3.Любитель врать и обманывать. 4.Река в России. 5.Большая рыболовная сеть. 6.Портфель-дипломат. 7.Разносчик новостей в эфире. 8.Суждение, выражающее оценку. 15.Спутник Нептуна. 16.Крупная промысловая рыба. 17.Гибрид помело с белым грейпфрутом. 18.Скопление щебня у подножия склонов. 19.Маленький ребёнок. 20.Родина шахмат и слонов. 21.Водочная основа. 27.Спортивное оружие. 28.Образное определение в поэзии. 30.Душистый цветок. 31.Ослабление деятельности. 33.Льдина в торосах, вставшая на попа. 34.Мясное блюдо. 36.Надпись на кинокадре. 37.Инструмент кучера, для ускорения лошади.

Ответы на кроссворд в №41:
По горизонтали: 1.Кросс. 4.Окрол. 7.Страх. 10.Пух. 11.Акр. 12.Оскал. 13.Оскар. 14.Евнух. 15.Акт. 16.Год. 17.Носов. 18.Арара. 21.Азарт. 24.Раствор. 25.Колизей. 26.Катод. 29.Наряд. 32.Бомба. 35.Ука. 36.Ида. 37.Скарб. 38.Пение. 39.Шасси. 40.Лье. 41.Тон. 42.Кость. 43.Врата. 44.Янцзы.
По вертикали: 1.Клоун. 2.Откус. 3.Сплав. 4.Охота. 5.Рикша. 6.Ларга. 7.Среда. 8.Рында. 9.Хохот. 19.Русалка. 20.Ревизия. 22.Брюки. 23.Дрейф. 26.Косяк. 27.Транс. 28.Дубль. 29.Напев. 30.Рента. 31.Диета. 32.Башня. 33.Месяц. 34.Афины.

Отец отца вашего отца							Путь-дорога горнолыжная	
Вырастает из желудя	Забивают "козла", а кричат: ...		Бутафорское лицо		Они приглашают кавалеров		Высадка "голубых беретов"	
			Добытчик молока из коровы					
"Вход" реки в морские воды					Красно-коричневая краска		Слуховое, оно же чердачное	
Чудо Семирамиды		Аборигенка Сахи		Создание пустыря на месте дома				
Первый русский император		Судовая лестница						
				Венец подсчетов		Туфля без каблука		Пляска парубков и дивчин
Антенна букашки-таракашки	Вперед на неприятеля		Одежда статуи Свободы	Минерал, разновидность халцедона				
	Обувь, надеваемая на самовар						Китайская гимнастика	
					... земли - важничающий человек			
	Мера "алмазного величия"	В нее садятся, оплошав						
					Капитан на десерт			

Пятніца, 21 кастрычніка ноч дзень 0...+5
Субота, 22 кастрычніка ноч дзень +2...+6
Нядзеля, 23 кастрычніка ноч дзень +4...+7

20 кастрычніка 2016 года № 42

Одних поблагодарили, других наказали

В Солигорском военкомате 13 и 14 октября прошли два взаимоисключающих мероприятия: в первый день в присутствии родителей и призывников судили уклониста, а назавтра военный комиссар вручил матерям благодарственные письма за воспитание сыновей, безупречно несущих воинскую службу.

Уклониста, учитывая его раскаяние и готовность служить в армии, присудили к штрафу в 150 базовых величин. Парню 22 года. Когда подошло время служить, исчез из поля зрения военкомата. И больше двух лет его не могли найти.

Владимир Амельченя



СПАСИБО ЗА СЫНОВЕЙ. Военный комиссар Солигорского военкомата Валерий Заинчковский с матерями солдат, которым вручил благодарственные письма.
Фото: Владимир Амельченя



Дзякуем, што нас чыталі! Заставайцеся і надалей з «Кур'ерам»!

Інфа-Кур'ер
Адрас рэдакцыі: ПУП «Інфа-Кур'ер», вул. Камсамольская, 1-10, г. Слуцк-9, 223610. Тэлефон/факс (8 01795) 2 91 92. Для лістоў: а/с 53, 223610, г. Слуцк-9.
Заснавальнік і галоўны рэдактар: Станкевіч Сяргей Дзмітрыевіч
Пасведчанне аб рэгістрацыі Міністэрства інфармацыі Рэспублікі Беларусь № 20 ад 06.10.2009 г.
Рэдакцыйная калегія: Сяргей Багдашыч, Сяргей Станкевіч, Ігар Ціткоўскі
Заказ № 679. Надрукавана ў друкарні ТДА «Знамение», Ліц. ЛП № 02330/85 ад 23.01.2014 г. Адрас друкарні — вул. Каржанеўскага, 14, г. Мінск. Тыраж — 5 005 экз. Аб'ём выдання — 8 друкаваных аркушаў, 420×600 мм. Падпісана ў друк — 18.10.2016 г. у 12.00
Падпісны індэкс — 64066
ISSN 1818-8842
9 771818 884007